[](http://www.google.it/url?sa=i&rct=j&q=&esrc=s&source=images&cd=&cad=rja&uact=8&ved=0ahUKEwj5zcezk4bMAhXEmBoKHdvMCtEQjRwIBw&url=http://www.cdgussago.it/j/pon-2014-2020&psig=AFQjCNEE7I9GgQ-C01Ogfu_hAWd31_WE_A&ust=1460449181202007)

**ISTITUTO TECNICO TECNOLOGICO STATALE**

**“GUGLIELMO MARCONI”**

VIALE DELLA LIBERTA, 14 – 47122 FORLI’ TEL. 0543/28620

PEC [fotf03000d@pec.istruzione.it](mailto:fotf03000d@pec.istruzione.it) PEO [fotf03000d@istruzione.it](mailto:fotf03000d@istruzione.it) SITO WEB [www.ittmarconiforli.edu.it](http://www.itisforli.it/)

CODICE FISCALE 80009470404 – CODICE MECCANOGRAFICO FOTF03000D

**CODICE UNIVOCO PER FATTURAZIONE ELETTRONICA PA: UF3RZS**

*Allegato 3* Matrice dei Rischi

Manifestazione di interesse per l'affidamento della concessione del servizio di fornitura di bevande calde, fredde e altri generi di conforto alimentare mediante l'installazione e gestione di distributori automatici presso le sedi dell’Istituto Tecnico Tecnologico “G. Marconi”

Si riporta di seguito l’analisi in forma matriciale dei rischi connessi alla gestione del servizio elaborata dall’Istituto, specificando che si sono presi in considerazione i rischi ordinari dell’attività e del settore di riferimento, escludendo dall’analisi gli eventi eccezionali, e quindi per definizione straordinari, aventi impatto non specifico sulla concessione in argomento, quali il rischio di eventi sismici, uragani, catastrofi naturali, eventi nucleari, epidemie, rivoluzioni e guerra.

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **TIPO DI RISCHIO** | **DESCRIZIONE** | **PROBABILITA’ DEL VERIFICARSI DEL RISCHIO** | **MAGGIORI COSTI E/ORITARDI ASSOCIATI ALVERIFICARSI DEL**  **RISCHIO** | **STRUMENTI PER LA MITIGAZIONE DEL RISCHIO** | **RISCHIO A CARICO DEL PUBBLICO (SI/NO)** | **RISCHIO A CARICO DEL PRIVATO (SI/NO)** |
| **Rischio di contrazione della domanda nel settore di mercato o specifica.** | Rischio di contrazione generale della domanda nel mercato dell’impresa oppure specifica nel segmento direttamente di interesse del concessionario. | NON VALUTABILE | Diminuzione dei ricavi. | Flessibilità organizzativa, iniziative di marketing, variazione di prodotti e prezzi nella quota di  offerta disponibile al concessionario. | NO | SI |
| **Rischio di necessità di manutenzione straordinaria o incremento dei costi della merce/prodotti.** | Rischio che la manutenzione dei distributori non sia adeguata, con il conseguente aumento dei costi;  rischio di una non corretta stima | NON VALUTABILE | Aumento dei costi. | Manutenzioni programmate, flessibilità organizzativa. | NO | SI |
| prospettica dei costi di manutenzione e/o |
| dell’andamento dei costi delle merci. |
| **Rischio di variazione delle condizioni del servizio (temporanea sospensione per esigenze dell’Istituto o per guasti e malfunzionamenti).** | Rischio connesso alla possibilità del verificarsi di eventi con riflessi sull’attività del concessionario quali, ad  esempio: esecuzione di lavori e di attività manutentive negli spazi in cui sono presenti i distributori; interruzioni di forniture elettriche e/o idriche; chiusure temporanee di spazi a seguito di scioperi del personale; rischio di rimozione di distributori già installati a richiesta  dell’Istituto; rischio di guasti o  malfunzionamenti eventualmente anche derivanti da scasso o vandalismo. | BASSA | Diminuzione dei ricavi; aumentodei costi. Gli eventi hanno una probabilità di verificarsi in relazione  all’intero rapporto  concessionario. Realisticamente simili eventi possono riguardareun numero talmente irrisorio di distributori da rappresentare unrischio irrilevante rispetto al mantenimento dell’equilibrio  economico finanziario. | Flessibilità organizzativa.  Eventuale recesso | NO | SI |